

Dansk industripark på vej i Kina

B2B Link China er i færd med at bygge fabrikshaller i østlige Kina, hvor danske virksomheder kan leje sig ind og drive sin egen fabrik i Riget i Midten

AF JENS BERTELSEN

Fire erhvervsfolk, tre danskere og en kineser er gået sammen om at etablere en omfattende industripark i Kina, og nu venter de blot på, at kunderne flytter ind.

»Virksomheder som Grundfos og Danfoss kan sagtens selv rejse ud og starte en produktion op, men mindre virksomheder med 100-200 ansatte har svært ved at komme i gang. Det er dem, der er vores målgruppe,« siger Claus Tolstrup Nielsen, der gik ind i projektet for et halvt år siden og nu skal skaffe kunder i butikken.

Han har tidligere været direktør og partner i rekrutteringsfirmaet SAM Headhunting, men har i dag titel af direktør i B2B Link China med kontor i Odense.

I Kina har de oprindelige idémagere Henrik Hovmark Eriksen og kineseren Stephen Dong foreløbig bygget to fabrikshaller på den 122.000 kvadratmeter store erhvervsgrund, som er købt i byen Xuancheng ca. 300 kilometer fra kystbyen Shanghai. Planen er i alt 14 fabrikker, der kan rumme produktionen fra omkring 50 virksomheder. Efter forretningsplanen skal hele grunden være i brug i 2012.

Bevidst beliggenhed

Beliggenheden væk fra kysten er helt bevidst, for omkostningsniveauet er betydeligt lavere end i de traditionelle områder, hvor vestlige virksomheder etablerer sig. Ekspertisen er tilsvarende lav, så B2B Link China henvender sig primært til virksomheder, der

ønsker at lægge produktion af simple emner som plastik, metal og gummi ud til Fjernøsten.

»Vi oplever i øjeblikket, at virksomheder inden for den mere simple produktion flytter ind i landet, men vi er de første danskere i dette område,« siger Claus Tolstrup Nielsen.

Den samlede investeringsplan er på 55 mio. kr., hvor der indtil videre er investeret omkring 15 mio. kr. i industrigrunden, bygninger og maskiner. Den første kunde er fabrikant Anders Borring, der samtidig blev den fjerde investor i industriparken. Borring driver Scangrip i Svendborg og Borring Plast i Tommerup, og begge virksomheder er i gang med at starte produktion i den ene fabriksal i Kina.

»Økonomien har naturligvis været udslagsgivende for beslutningen. Men uden den kompetence og sikkerhed, som B2B Link Chinas dansk-ledede industripark tilbyder, havde det været vanskeligt i praksis at gennemføre beslutningen,« siger Anders Borring.

Hans regnestykke viser, at han kan udvide sin produktion i Kina for en femtedel af udgifterne til en tilsvarende udvidelse i Danmark.

Claus Tolstrup Nielsen er derudover i gang med at hjælpe to virksomheder i metalindustrien med at analysere, hvordan de kan komme i gang med produktion i Kina.

»Det kræver, at virksomheden har tillid til os. Alle har hørt skrækhistorierne om virksomheder, der har brændt fingrene i Kina, og det er jo også en stor beslut-

ning at lukke produktionen i Danmark, som måske har kørt i tre generationer,« siger Claus Tolstrup Nielsen.

Industriparken står derfor på to ben: Man kan enten leje sig ind og drive sin egen fabrik i industriparken, hvilket er hele idéen med konceptet, eller man kan outsource dele af sin produktion til B2B Link Chinas egen lille fabrik.

På plads på et halvt år

»Så kommer vi i gang, og kunden kan selv vurdere, om samarbejdet kan fungere, og om kvaliteten er i orden,« siger Claus Tolstrup Nielsen.

Hvis en dansk virksomhed har akut brug for ekstra kapacitet, kan produktionen være på plads i Kina i løbet af seks måneder. B2B Link China har IFU, Industrialiseringsfonden for Udviklingslandene, med på sidelinjen til at hjælpe med finansieringen.

Claus Tolstrup Nielsen forventer ikke, at en nedgang i økonomien herhjemme vil svække interessen for at udflytte produktionen.

»Hvis en virksomhed har tjent gode penge igennem flere år, kan det måske være svært for ledelsen at se et incitament til at flytte produktionen. Men hvis indtjeningen nu falder, øges presset på ledelsen for at finde besparelser,« forklarer han.

Ud over at lægge lokaler til Anders Bornings produktion skal industriparkens folk i Xuancheng foreløbig fremstille emner til to kunder fra England og New Zealand.

jens.bertelsen@borsen.dk



En grund på 122.000 kvadratmeter ca. 300 kilometer fra Shanghai i Kina skal huse fabrikker forbeholdt danske virksomheder, der lejer sig ind i fabrikshallerne, som ejes af B2B Link China.